



AGNIESZKA SARNECKA

BEWERBUNGSUNTERLAGEN

JANUAR 2025



AGNIESZKA SARNECKA

STECKBRIEF

ERFAHRUNG

12+ Jahre in BERLINER IT START-UPS &
SCALE-UPS ALS VP & C-Level Manager,
Projektmanagerin, Team lead und Head

LETZTE POSITIONEN:

CEO & COO, Prokuristin

SUCHT POSITIONEN:

COO, Head of Operations, VP
Operations, Chief of staff, General
Manager

Berliner "STARTUP-KIND" MIT AFFINITÄT ZU INNOVATION

Vor 14 Jahren kam ich nach Berlin für das Studium.

Schon vor dem Abschluss von dem Bachelor of Science an der HU Berlin (Volkswirtschaftslehre) und dem Master of Arts an der HWTK Berlin (Business and Organisation) habe ich bei IT-Startups gearbeitet.

Von E-Commerce, Fintech, App-Suchmaschinen, IT-Agenturen, Blockchain, Digital Health und IT Education habe ich alles ausprobiert. Ich wusste immer, dass ich mich hocharbeiten muss, um genau zu wissen, wie ein Unternehmen funktioniert.

Ich habe mich anfangs bewusst für kleine Startups entschieden. Ich wollte so nah wie möglich an der Innovation sein. Nachdem ich die Erfahrung gesammelt habe und mir klar geworden ist welche Stärken ich habe - habe ich mich bewusst fürs Arbeiten in Scale-Ups entschieden. So habe ich den nächsten Schritt gemacht.

A close-up portrait of a woman with long, dark, wavy hair and light blue eyes. She is wearing bright red lipstick and looking directly at the camera with a slight smile. The background is dark and out of focus.

*Ich glaube fest daran, dass
agile Führung eine Kunst
und eine gesunde Führung
eine Fähigkeit ist.*



AGNIESZKA SARNECKA

WAS MACHT MICH AUS

- ★ Generalistin
- ★ Team Managerin (Aspiring Leader)
- ★ Get-it-Done Mentalität
- ★ Vielfältig einsetzbar
- ★ Sieht “The Big Picture”
- ★ Detailverliebt, organisiert und strukturiert (operational excellence)
- ★ Kommunikativ und empathisch
- ★ Zuverlässig
- ★ Anpassungsfähig
- ★ Entscheidungsfähig
- ★ Übernimmt gerne Verantwortung

DIE DREI WICHTIGSTEN SCHRITTE IN MEINER KARRIERE



2016-2020

Blockchain-basierte Finanzierungsplattform für Startups

Ich wurde als erste Mitarbeiterin eingestellt, als es noch keine Firma gab.

Ich habe die Firma mit den Foundern aufgebaut. Von administrativen, finanziellen und operativen Projekten bis hin zu Produktentwicklung, Investoren-Beziehungen, Marketing, HR, ESOP und Digitalisierung von IPOs habe ich alles geleitet.

Ich habe die Prozesse entwickelt und eingeführt. Ich habe Projekt geleitet und horizontale Teams koordiniert.



2020-2022

Digital Health - B2B SaaS-Plattform für kurze Pausen am Arbeitsplatz

Ich habe die Firma von den drei Foundern nach 10 Jahren Betrieb übernommen.

Ziel der Übergabe war, dass ich ein Team aufbaue, eine Firmenstruktur einführe, die Firma für Finanzierung vorbereite und den nächsten Schritt für froach einleite.

Ich habe ein Team von 20 Personen weltweit aufgebaut. Ich habe die Teamprozesse eingeführt, ein Pitch Deck, einen 5-Jahresplan und ein 5-Jahres Budget vorbereitet. Wir haben ein Re-Branding durchgeführt, die Vertriebsprozesse verbessert und neue Produkte und Technologie entwickelt.

DIE DREI WICHTIGSTEN SCHRITTE IN MEINER KARRIERE



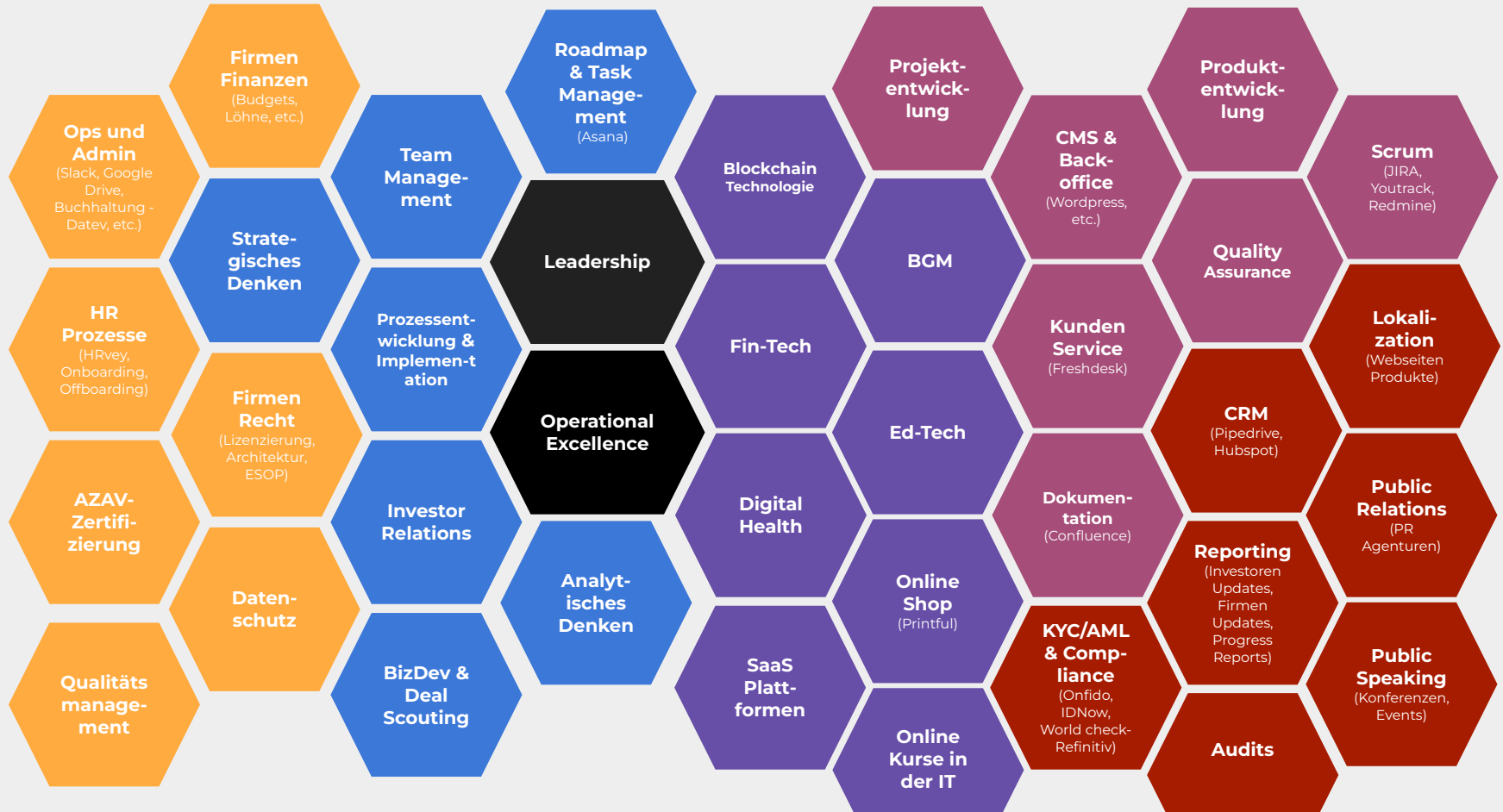
2023 - 2025

AZAV-Zertifizierter Bildungsträger im Bereich IT: Webentwicklung, Cloud & DevOps

Als Head of Operations und später COO und Prokuristin eines AZAV-zertifizierten Bildungsträgers im IT-Bereich optimierte ich die Kursdurchführung (von Onboarding, Inhaltsvermittlung, Betreuung, Offboarding und Vermittlung) und den Customer Success mit Fokus auf Qualitätssteigerung. Ich war verantwortlich für Teamaufbau, Führung, Qualitätsmanagement, Zertifizierung, Datenschutz und IT-Operationen. In einer kritischen Übergangsphase leitete ich das Unternehmen von einem Startup zu einem Scale-up, entwickelte Unternehmensstrukturen und Prozesse zur nachhaltigen Expansion und führte ein Team von über 40 Fachkräften. Zudem optimierte ich Arbeitsabläufe, verbesserte die Customer Journey und initiierte interne Produktentwicklungen.

ICH BIN KEIN "ALLESWISSER", ICH BIN EIN "ALLESLENER"

WAS ICH BIS JETZT GELERNT HABE UND WEITERENTWICKELN MÖCHTE





AGNIESZKA SARNECKA

PRIVATE FUN FACTS

Ich bin 34 Jahre alt und eine gebürtige Polin und Deutsche, bin aber in Polen, Deutschland und Dänemark aufgewachsen. Über meine “schizophrene Identität” kann man in meinem [Linkedin-Post](#) mehr lesen.

Ich bin immer auf eine Schule gegangen, die nicht die Sprache des Landes gesprochen hat: Amerikanische Schule in Bremen, Deutsche Schule in Dänemark, Deutsche Schule in Polen.

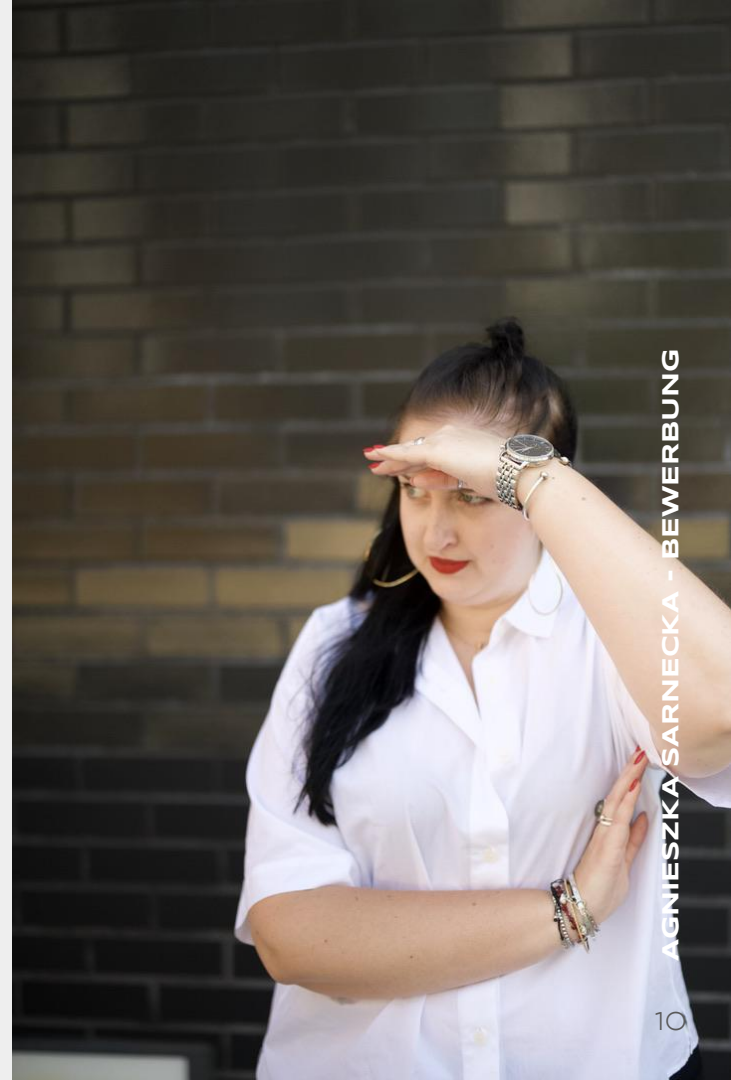
Ich bin gewohnt, in einem internationalen Umfeld zu leben und zu arbeiten. Ich spreche drei Sprachen fließend: Deutsch, Polnisch, Englisch.

Mein Mann kommt aus Gambia, Westafrika. Wir sind seit fünf Jahren verheiratet. Wir haben eine verrückte Katze.

In meiner Freizeit bin ich eine leidenschaftliche Köchin und stelle meine eigene scharfe Soße her.

WAS SUCHE ICH

- ❖ Ich suche nach einer Position, die mich herausfordert, aber auch viel Autonomie zum Schaffen, Führen und Aufbauen gibt.
- ❖ Ich möchte als Manager, Führungskraft und Person wachsen, daher möchte weiterhin in Scale-ups arbeiten. Aber auch kleinere Startups finde ich immer noch sehr einladend.
- ❖ Ich würde gerne nah mit der CEO arbeiten und ihre Vision verwirklichen.
- ❖ Ich möchte dem Unternehmen helfen können, was Neues aufzubauen.
- ❖ Ich suche auch nach Work-Life-Balance und arbeite in einer gesunden Organisation.





BEWERBUNGSGRUND

Ich bewerbe mich bei Ihnen, weil ich eine neue Herausforderung suche. Ich will eine neue Industrie kennenlernen, ich möchte neue Teams und Produkte aufbauen und vor allem ein Teil von etwas Neuem werden, das die Welt verbessert.

Ich will vollkommen begeistert sein und Ihr Team verstärken. Ich will anpacken und mitmachen.

was andere über mich sagen



Odyslav Bozhenko · 1st

Project manager

July 2, 2022, Odyslav reported directly to Agnieszka

Agnieszka is no doubt a great CEO and skilled, kind leader! This year, I had the pleasure of working on the same project (Froach), and she leads by example. She always kept the team motivated and united. I believe she is one of the best CEO I have ever had, as her people skills are highly developed.

Her ability to deal with challenges and come up with new ways to achieve results was always an inspiration. I'm delighted I had the chance to learn from Agnieszka.

I am also fascinated by how broad and deep the expertise she has in Product development, Sales, Marketing, Statistics, Finance and other fields important for leading a digital company.

It's a big honour and pleasure for me to recommend Agnieszka Sarnecka for any C-level executive role in her next company.



Ula Lachowicz · 1st

Deputy Managing Director at LIFTE H2 | Founder at Polish Berlin Tech

September 25, 2020, Ula worked with Agnieszka on the same team

All LinkedIn members

On

It was a pleasure to work with Agnieszka Sarnecka at Neufund. I admire her openness for challenges and ability to adopt to her always changing role at Neufund. From ventures to operations, from budgeting to investor relationship, she embraced every area with 100% professionalism, mastering the processes, and delivering projects on time. Agnieszka is a startuper by heart and a true team spirit.



Fanny Kleinmann · 1st

Design | Branding | Marketing

June 28, 2022, Fanny reported directly to Agnieszka

All LinkedIn members

On

I started working with Agnieszka in October 2021. Even in our first calls she told me that she values communication and honesty, which made our communication in a team much more open, productive and healthy. She led not only the Marketing team (which I was working in), but the whole company with great communication, management and ideas. Apart from that, she was always there for her team and cared about our health and wellbeing. With Aga, I always felt safe in our upcoming projects and plans, knew my tasks and priorities and was able to bring my best. I would always work with her again and can 100% recommend her.



Konstantin Sokolovskyi · 1st

Tech Lead / Architect at Froach Media GmbH

July 18, 2022, Konstantin reported directly to Agnieszka

As a developer, I value most the deep understanding of the core domain logic. By the time Agnieszka joined the froach team, we had already built a very complex piece of software on top of the non-trivial domain, that had been growing over years. I was amazed by her ability to grasp the core of it with the speed of light and to start generating new ideas in both marketing and product directions. Together with Agnieszka, we were able to establish a ubiquitous language, that helped us to fluently communicate between the product and the business needs. But, probably the most noticeable, and invaluable thing she did for our company — she made us a real Team. We used to be a bunch of world-spread "freelancers", that just did their jobs. But she breathed a spark of life into our small community, a spark of Team Culture. These two things — the ability to deeply understand the Idea of business, and the ability to gather people together, center them around that Idea to move forward as a complex, but singular entity — are what make a great Leader. I'm pleased to recommend Agnieszka as a Leader for any of you who require the one. And who doesn't?



Marta Sosińska · 1st

Scrum Master (PSM II). Cooperation, trust, responsibility, courage, openness, optimism. These are the main values that guide me to be the best.

September 29, 2020, Marta worked with Agnieszka on the same team

All LinkedIn members

On

I started working with Agnieszka in Neufund in March 2017. From the very beginning I could feel the enthusiasm and eagerness for work that Aga had. This is a person who is not afraid of a challenge. Her strength is multitasking. During the joint journey in a startup that was constantly developing, I saw her successfully running many very difficult projects in parallel. Her knowledge and versatility have always impressed me. Additionally, it cannot be ignored that Agnieszka is a person who easily establishes new relationships with people. She is open and always willing to discuss. I give Aga my highest recommendation.



AGNIESZKA SARNECKA

KONTAKTDATEN

MOBILNR.:

+491703507819

E-MAIL-ADRESSE:

agn.sarnecka@gmail.com

LINKEDIN:

<https://www.linkedin.com/in/agnieszka-sarnecka-40458397/>

ADRESSE:

Gensingerstr. 29, 10315 Berlin

AGNIESZKA SARNECKA

COO / VP OPERATIONS / FÜHRUNGSKRAFT



KONTAKT

☎ 01703507819

✉ agn.sarnecka@gmail.com

📍 Gensingerstr. 29,
10315 Berlin

🌐 <https://www.linkedin.com/in/agnieszka-sarnecka-40458397/>

KOMPETENZEN

- Agile Führung
- Qualitätsmanagement
- Projektmanagement
- Prozessoptimierung
- Produktentwicklung
- Kundenerfolg & -reise
- Teammanagement
- Effektive Kommunikation
- Dokumentation
- Reporting
- Tooling

SPRACHEN

- Englisch (fließend)
- Polnisch (fließend)
- Deutsch (fließend)

HOBBIES

- Kochen
- Organisation & Planen
- Soziale Psychologie



PROFIL

Unternehmerische Operations-Leiterin mit über 12 Jahren Erfahrung in B2B-, B2C- und B2G-Umfeldern. Ich nutze starke Führungs- und zwischenmenschliche Fähigkeiten zur Gestaltung, Implementierung und Optimierung interner und externer Prozesse. Ich verfüge über einen soliden Hintergrund in E-Commerce, Online-Plattformen, Fintech und IT-Online-Bildung, mit nachweislicher Expertise in Geschäftsentwicklung, Qualitätsmanagement, Reporting und KPI-gesteuerter Leistung. Leidenschaftlich darin, die Visionen von CEOs umzusetzen und die Betriebseffizienz zu steigern, um nachhaltiges Wachstum voranzutreiben.



BERUFSERFAHRUNG

Techstarter GmbH 2023 - heute
COO & Prokuristin

- Führt das Unternehmen durch eine kritische Übergangsphase und steigerte das Wachstum von einem Startup zu einem Scale-up.
- Entwickelte und skalierte Unternehmensstrukturen, Prozesse und Teams zur Unterstützung eines nachhaltigen Wachstums.
- Leitete ein Team von über 40 Fachleuten und überwachte die Kursdurchführung, Qualitätssicherung, Zertifizierungen und die Einhaltung des Datenschutzes.
- Entwarf, optimierte und implementierte effiziente Arbeitsabläufe, verbesserte die Customer Journey und leitete interne Produktentwicklungsinitiativen.

Froach Media GmbH 2020 - 2022
CEO & Managing Director

- Übernahm die Führung nach 10 Jahren Gründerbetrieb und baute ein globales Team von 20 Fachleuten auf und leitete es.
- Etablierte Teamprozesse, entwickelte ein umfassendes Pitch-Deck und erstellte einen 5-Jahres-Strategieplan und -budget.
- Leitete eine umfassende Rebranding-Initiative, optimierte Verkaufsprozesse und war maßgeblich an der Entwicklung neuer Produkte und Technologien beteiligt.

Neufund (Fifth Force GmbH) 2016 - 2020
VP Operations

- Trat als erster Mitarbeiter ein und überwachte administrative, finanzielle und operationale Projekte sowie Produktentwicklung, Investorenbeziehungen, Marketing, HR und die Implementierung von ESOP.
- Spielte eine Schlüsselrolle bei der Digitalisierung von IPO-Prozessen und der Entwicklung unternehmensweiter operationale Rahmenbedingungen.
- Leitete bereichsübergreifende Projekte und koordinierte horizontale Teams zur Förderung des Unternehmenswachstums und -erfolgs.



AUSBILDUNG

Master of Arts 2013 - 2015
Business & Organisation | HWTK Berlin

Bachelor of Science 2010 - 2013
Volkswirtschaftslehre | Humboldt University Berlin